Censos económicos de 1999

GRUPO DE ECONOMISTAS Y ASOCIADOS.

Recientemente se dieron a conocer los resultados oportunos de los censos económicos de 1999, cuyo levantamiento se realizó durante 1998. En general, dichos resultados muestran que de 1993 a 1998 se verificó, por un lado, una polarización del crecimiento económico por sector, región y tamaño de empresa y, por otro, un descenso de la productividad global de la mano de obra.

En 1998 se identificaron 3.1 millones de unidades económicas, que dieron empleo a 16.7 millones de trabajadores. Ello contrasta con 1993, cuando se identificaron 2.5 millones de unidades económicas y 13.1 millones de trabajadores empleados. Esas cifras implicaron que, en promedio, una unidad económica empleó a 5 trabajadores tanto en 1993 como en 1998.

Los nuevos empleos netos que se generaron de 1993 a 1998 (3.6 millones) se ubicaron principalmente en el sector de servicios privados no financieros (28%), en el manufacturero (26%) y en el sector público no financiero (18%).

Destacan la elevada generación neta de puestos laborales en el sector público (651 mil), dada la supuesta reducción de ese sector, y la escasa generación de puestos de trabajo en manufacturas (949 mil), a la luz del elevado dinamismo de ese sector en ese periodo.

En el sector manufacturero, la generación de empleo fue desigual por industria. De los 949 mil nuevos empleos en ese sector, casi la mitad (438 mil) se crearon en sólo tres industrias, fundamentalmente maquiladoras (confección, equipo eléctrico y equipo electrónico).

Por regiones, el Estado de México fue la entidad federativa con más empleos generados y mayor número de unidades económicas, seguida de Jalisco y Distrito Federal y de los estados fronterizos de Nuevo León, Chihuahua y Baja California.

A partir de la información del PIB sectorial y los resultados de los censos económicos, se deriva la productividad de la mano de obra en promedio un trabajador en 1993 produjo $96.2 mil, mientras que en 1998 sólo generó $86.9 mil (pesos constantes); es decir el valor promedio de producción se redujo 9.6%.

Por sector económico, la productividad laboral en manufacturas prácticamente permaneció estancada en $67 mil pesos; en comercio pasó de $78.2 mil a $72.3 mil, lo que implicó una disminución de 7.5%. La reducción más importante de la productividad laboral fue en el sector servicios, en el que pasó de $129.2 mil en 1993 a $112.1 mil en 1998; esto es, se redujo 13%.

Esa reducción de la productividad laboral obedeció fundamentalmente a la drástica disminución de los salarios reales en ese periodo y a la expansión de la oferta laboral. Es decir, la absorción de los nuevos empleos sólo fue posible a costa de una reducción en la productividad laboral.

Unidades económicas y personal ocupado

Unidades económicas y personal ocupado

Sector	Unidades económicas			Personal ocupado		
	1993	1998	Crec. %[1]	1993	1998	Crec. %[1]
Total nacional	2,512,631	3,130,714	4.5	13,057,490	16,658,503	5.0
Manufacturas	288,562	361,579	4.6	3,263,766	4,213,566	5.2
Comercio	1,280,922	1,497,526	3.2	3,217,741	3,790,674	3.3
Servicios	927,500	1,242,396	6.0	6,238,195	8,093,538	5.3
Servicios privados no financieros	788,241	1,026,026	5.4	2,903,952	3,879,753	6.0
Servicios públicos no financieros	105,513	134,045	4.9	2,807,740	3,459,081	4.3
Otros servicios[2]	33,746	82,325	19.5	526,503	754,704	7.5
Resto de sectores[3]	15,647	29,213	13.3	337,788	560,725	10.7

1 Crecimiento porcentual promedio anual
2 Incluye los servicios financieros, los transportes y las comunicaciones
3 Comprende los sectores de pesca, electricidad, minería y construcción.
Fuente: oix, elaborada con base en información de inegi.

Nuevos empleos por sector de actividad, 1993-1998 (%)

Nuevos empleos en el sector manufacturero por industria, 1993-1998 (%)

Nuevos empleos por entidad federativa, 1993-1998 (%)

Productividad de la mano de obra
(Miles de pesos de 1993 por trabajador)

Presupuesto federal
Gasto comparado por periodo presidencial

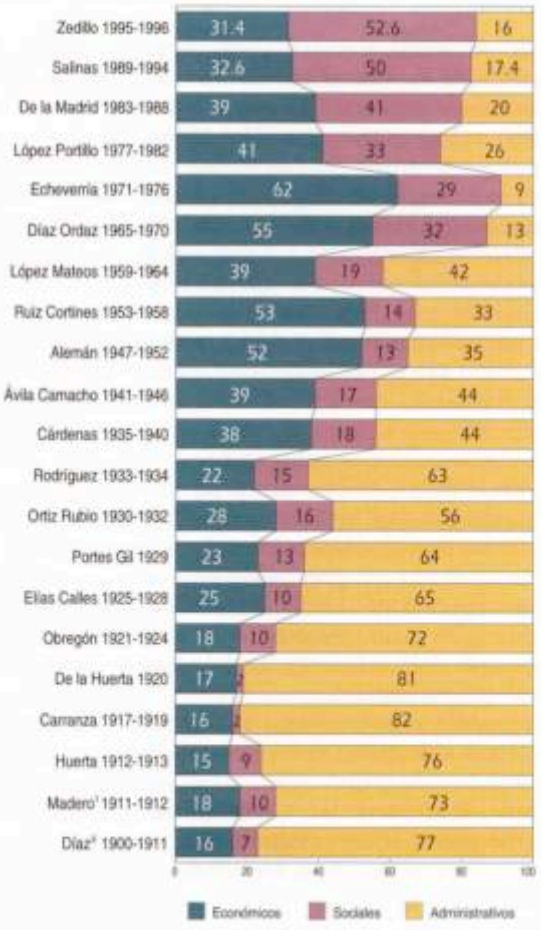
Presupuesto federal

Gasto comparado por periodo presidencial

A lo largo del siglo XX y tomando como punto de referencia los distintos periodos presidenciales, el ejercicio del presupuesto federal en sus tres grandes funciones –económica, social y administrativa– ha mostrado marcadas variaciones. Los cambios más notables fueron en la proporción de los gastos administrativos, que a pesar de la creciente complejidad de los aparatos burocráticos, mostró una tendencia decreciente, pasando de casi 80% del presupuesto federal al comenzar el siglo a 16% del presupuesto en 1996. La proporción del gasto social mostró la tendencia opuesta: pasó de menos del 10% del presupuesto federal a más de la mitad de éste al concluir el siglo.

GASTO DEL PRESUPUESTO FEDERAL
POR PERIODO PRESIDENCIAL: 1900-1996

(Porcentaje promedio)



[1] Los datos en el original suman más de cien por ciento.
[2] 1900-1901 y 1910-1911.

Investigación: Inge Lore Mascher con datos de: varios, *Estadísticas Históricas de México. Tomo II*, 1996.